

Calendário de Formação

Programa Executivo em Vendas | 4ª Edição

105h | 18-setembro 2023 a 07-dezembro 2023

ANJE (Associação Nacional de Jovens Empresários) / UMinho Exec

Horário: Presencial e Online (live): Segundas e Quartas-feiras das 19h00 às 23h00

Masterclasses: Segundas e Quartas-Feiras das 19h00 às 21h00

Sessões	Data	Dia	Duração	Módulo	Formador
Sessão 1	18/set	Segunda-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha
Sessão 2	20/set	Quarta-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha
Sessão 3	25/set	Segunda-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
Sessão 4	27/set	Quarta-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
Sessão 5	28/set	Quinta-feira	1H	Masterclass Decifrar Vendas*	Alexandre Monteiro
Sessão 6	02/out	Segunda-feira	4H	Gestão da atividade comercial	Rui Lousa
Sessão 7	04/out	Quarta-feira	4H	Gestão da atividade comercial	Rui Lousa
Sessão 8	09/out	Segunda-feira	4H	Vendas 2.0*	Tiago Nogueira
Sessão 9	11/out	Quarta-feira	4H	Vendas 2.0*	Tiago Nogueira
Sessão 10	12/out	Quinta-feira	2H	Masterclass Case Study – Sword Health*	André Santos
Sessão 11	16/out	Segunda-feira	4H	CRM*	Nuno Barata
Sessão 12	18/out	Quarta-feira	4H	CRM*	Nuno Barata
Sessão 13	23/out	Segunda-feira	4H	CRM*	Nuno Barata
Sessão 14	25/out	Quarta-feira	2H	Masterclass Inteligência Artificial ao Serviço das Vendas*	André Machado
Sessão 15	30/out	Segunda-feira	4H	Sales Management	David Alves
Sessão 16	02/nov	Quarta-feira	4H	Sales Management	David Alves
Sessão 17	06/nov	Segunda-feira	4H	Comunicar com arte	Joana Estrela
Sessão 18	08/nov	Quarta-feira	4H	Comunicar com arte	Joana Estrela
Sessão 19	09/nov	Quinta-feira	2H	Masterclass Comunicação à distância nas vendas*	Norberto Amaral
Sessão 20	13/nov	Segunda-feira	4H	Atração e retenção de talent	Rita Serra
Sessão 21	15/nov	Quarta-feira	4H	Atração e retenção de talento	Rita Serra

Sessão 22	20/nov	Segunda-feira	4H	Marketing Pessoal	Raquel Soares
Sessão 23	22/nov	Quarta-feira	4H	Marketing Pessoal	Raquel Soares
Sessão 24	27/nov	Segunda-feira	4H	Liderança e Motivação	Ricardo Branquinho
Sessão 25	29/nov	Quarta-feira	4H	Liderança e Motivação	Ricardo Branquinho
Sessão 26	04/dez	Segunda-feira	4H	Coaching e PNL	Sérgio Almeida
Sessão 27	06/dez	Quarta-feira	4H	Coaching e PNL	Sérgio Almeida
Sessão 28	07/dez	Quinta-feira	2H	Masterclass Inteligência Emocional nas Vendas*	Paulo Moreira
Sessão 29	A definir	A definir	4H	Apresentações finais	Ricardo Branquinho