

## Calendário de Formação

**Programa Executivo em Vendas | 4ª Edição**

105h | 18-setembro 2023 a 07-dezembro 2023

**ANJE (Associação Nacional de Jovens Empresários) / UMinho Exec**

**Horário: Presencial e Online (live): Segundas e Quartas-feiras das 19h00 às 23h00**

**Masterclasses: Segundas e Quartas-Feiras das 19h00 às 21h00**

Sessões	Data	Dia	Duração	Módulo	Formador
<b>Sessão 1</b>	18/set	Segunda-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha
<b>Sessão 2</b>	20/set	Quarta-feira	4H	Estratégia de Vendas e Planeamento	Carlos Cunha
<b>Sessão 3</b>	25/set	Segunda-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
<b>Sessão 4</b>	27/set	Quarta-feira	4H	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro
<b>Sessão 5</b>	28/set	Quinta-feira	1H	Masterclass Decifrar Vendas*	Alexandre Monteiro
<b>Sessão 6</b>	02/out	Segunda-feira	4H	Gestão da atividade comercial	Rui Lousa
<b>Sessão 7</b>	04/out	Quarta-feira	4H	Gestão da atividade comercial	Rui Lousa
<b>Sessão 8</b>	09/out	Segunda-feira	4H	Vendas 2.0*	Tiago Nogueira
<b>Sessão 9</b>	11/out	Quarta-feira	4H	Vendas 2.0*	Tiago Nogueira
<b>Sessão 10</b>	12/out	Quinta-feira	2H	Masterclass Case Study – Sword Health*	André Santos
<b>Sessão 11</b>	16/out	Segunda-feira	4H	CRM*	Nuno Barata
<b>Sessão 12</b>	18/out	Quarta-feira	4H	CRM*	Nuno Barata
<b>Sessão 13</b>	23/out	Segunda-feira	4H	CRM*	Nuno Barata
<b>Sessão 14</b>	25/out	Quarta-feira	2H	Masterclass Inteligência Artificial ao Serviço das Vendas*	André Machado
<b>Sessão 15</b>	30/out	Segunda-feira	4H	Sales Management	David Alves
<b>Sessão 16</b>	02/nov	Quarta-feira	4H	Sales Management	David Alves
<b>Sessão 17</b>	06/nov	Segunda-feira	4H	Comunicar com arte	Joana Estrela
<b>Sessão 18</b>	08/nov	Quarta-feira	4H	Comunicar com arte	Joana Estrela
<b>Sessão 19</b>	09/nov	Quinta-feira	2H	Masterclass Comunicação à distância nas vendas*	Norberto Amaral
<b>Sessão 20</b>	13/nov	Segunda-feira	4H	Atração e retenção de talent	Rita Serra
<b>Sessão 21</b>	15/nov	Quarta-feira	4H	Atração e retenção de talento	Rita Serra

<b>Sessão 22</b>	20/nov	Segunda-feira	4H	Marketing Pessoal	Raquel Soares
<b>Sessão 23</b>	22/nov	Quarta-feira	4H	Marketing Pessoal	Raquel Soares
<b>Sessão 24</b>	27/nov	Segunda-feira	4H	Liderança e Motivação	Ricardo Branquinho
<b>Sessão 25</b>	29/nov	Quarta-feira	4H	Liderança e Motivação	Ricardo Branquinho
<b>Sessão 26</b>	04/dez	Segunda-feira	4H	Coaching e PNL	Sérgio Almeida
<b>Sessão 27</b>	06/dez	Quarta-feira	4H	Coaching e PNL	Sérgio Almeida
<b>Sessão 28</b>	07/dez	Quinta-feira	2H	Masterclass Inteligência Emocional nas Vendas*	Paulo Moreira
<b>Sessão 29</b>	A definir	A definir	4H	Apresentações finais	Ricardo Branquinho