

Calendário de Formação

Oferta Formativa UMinhoExec || ANJE

Programa Avançado em Vendas | 2ª Edição | 92h |
16 de março a 15 de junho de 2020

16 mar.	segunda-feira	18h00:19h00	Sessão de Apresentação	Ricardo Branquinho	1.33
		19h00:23h00	CRM	Nuno Barata	1.33
18 mar.	quarta-feira	19h00:23h00	CRM	Nuno Barata	1.33
19 mar.	quinta-feira	19h00:23h00	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro	1.33
23 mar.	segunda-feira	19h00:23h00	Modelos de Vendas	Pedro Pinheiro	1.33
25 mar.	quarta-feira	19h00:23h00	Liderança & Motivação	Ricardo Branquinho	1.33
30 mar.	segunda-feira	19h00:23h00	Liderança & Motivação	Ricardo Branquinho	1.33
02 abr.	quinta-feira	19h00:23h00	Vendas 2.0	Tiago Nogueira	1.33
06 abr.	segunda-feira	19h00:23h00	Vendas 2.0	Tiago Nogueira	1.33
08 abr.	quarta-feira	19h00:23h00	Técnicas de teatro aplicado às vendas	Joana Estrela	1.33
15 abr.	quarta-feira	19h00:23h00	Técnicas de teatro aplicado às vendas	Joana Estrela	1.33
20 abr.	segunda-feira	19h00:23h00	Recrutamento & Seleção	Rita Serra	1.33
22 abr.	quarta-feira	19h00:23h00	Recrutamento & Seleção	Rita Serra	1.33
27 abr.	segunda-feira	19h00:23h00	Gestão Equipas	Carlos Maia	1.33
28 abr.	terça-feira	19h00:23h00	Gestão Equipas	Carlos Maia	1.33
04 mai.	segunda-feira	19h00:23h00	Estratégia de vendas & Planeamento	Carlos Cunha	1.33
05 mai.	terça-feira	19h00:23h00	Estratégia de vendas & Planeamento	Carlos Cunha	1.33
11 mai.	segunda-feira	19h00:23h00	Coaching & PNL	Sérgio Almeida	1.33
13 mai.	quarta-feira	19h00:23h00	Coaching & PNL	Sérgio Almeida	1.33
18 mai.	segunda-feira	19h00:23h00	Técnicas de vendas & Negociação	Nuno Fontoura	1.33
19 mai.	terça-feira	19h00:23h00	Técnicas de vendas & Negociação	Nuno Fontoura	1.33
25 mai.	segunda-feira	19h00:23h00	Seminário - Marketing Pessoal	Francisco Viana	1.33
26 mai.	terça-feira	19h00:23h00	Seminário - Marketing Pessoal	Francisco Viana	1.33
27 mai.	quarta-feira	19h00:23h00	Seminário – Case Study – SWORD HEALTH	André Santos	1.33
15 jun.	segunda-feira		Apresentações finais	Ricardo Branquinho	1.33

